



Co-funded by the  
Erasmus+ Programme  
of the European Union

# L'accroche : décrivez le problème/besoin en racontant une histoire

*À quel(s) besoin(s) répond votre solution de conseil, de formation ? Vous devez répondre à cette question en tentant de capter l'attention de votre auditoire. Appuyez-vous, par exemple, sur une statistique, un fait marquant, une anecdote, une phrase dite par un acteur clé du projet...*

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

# Au fond, pourquoi ce problème, ce besoin, existe-t-il ?

A series of 16 horizontal dotted lines for writing.



# Pourquoi ce problème est-il important pour votre organisation ?

A large area for handwritten notes, consisting of 17 horizontal rows of small blue dots for writing.



Co-funded by the  
Erasmus+ Programme  
of the European Union



# Décrivez votre solution

*C'est votre "proposition de valeur". Détaillez les 3 principaux apports de votre solution de conseil, de formation mais ne vous perdez pas dans les détails !*

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



# Identifiez la cible, les bénéficiaires (usagers / agents) de la solution de conseil, de formation que vous proposez, en étant aussi précis que possible

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

# Dites ce que votre solution change pour ces bénéficiaires

A large area of the slide is filled with a grid of small blue dots, intended for handwritten notes.



# Comment évaluez-vous votre solution ?

*Déterminez les indicateurs qui vont permettre de mesurer les bénéfices de votre solution à court, moyen et long terme. Par exemple : nombre d'utilisateurs, gain de temps pour les usagers et agents, impact sur la perception du public cible...*

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

# Identifiez les ressources liées au développement de votre solution

*Pensez aux ressources économiques, temps, humaines, internes, externes...*

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

# Quelles sont les compétences nécessaires pour réaliser la solution ?

A grid of 16 horizontal rows of small blue dots, intended for writing or drawing answers.

# Détaillez votre modèle de rentabilité

*si votre solution propose un modèle de rentabilité (un “business model”) avec lequel vous allez pouvoir gagner/économiser de l’argent ou plus largement des moyens*

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



Co-funded by the Erasmus+ Programme of the European Union





# Ouverture : à vous de jouer !

A large grid of blue dots for writing, consisting of 15 rows and approximately 100 columns of dots.