



Le Pitch



Funded by  
the European Union

# L'accroche : décrivez le problème/besoin en racontant une histoire

*À quel(s) besoin(s) répond votre solution de conseil, de formation ? Vous devez répondre à cette question en tentant de capter l'attention de votre auditoire. Appuyez-vous, par exemple, sur une statistique, un fait marquant, une anecdote, une phrase dite par un acteur clé du projet...*

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....







# Décrivez votre solution

*C'est votre "proposition de valeur". Détaillez les 3 principaux apports de votre solution de conseil, de formation mais ne vous perdez pas dans les détails !*

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Identifiez la cible, les bénéficiaires (usagers / agents) de la solution de conseil, de formation que vous proposez, en étant aussi précis que possible

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....







# Identifiez les ressources liées au développement de votre solution

*Pensez aux ressources économiques, temps, humaines, internes, externes...*

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

# Quelles sont les compétences nécessaires pour réaliser la solution ?

A series of horizontal dotted lines for writing the answer to the question.

# Détaillez votre modèle de rentabilité

*si votre solution propose un modèle de rentabilité (un "business model") avec lequel vous allez pouvoir gagner/économiser de l'argent ou plus largement des moyens*

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

# Identifiez les circuits de diffusion et/ou de déploiement de votre solution

A large grid of blue dots for taking notes, consisting of 15 rows and approximately 100 columns of dots.

# Quelles sont les suites à mettre en place pour réaliser la solution ?

*Exemples : enquête / recueil des besoins / spécifications fonctionnelles / réalisation d'un pilote / test en situation avec les usagers et avec des experts / amélioration de l'outil / diffusion / formation...*

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



# Ouverture : à vous de jouer !

A large area of the slide is filled with a grid of small blue dots, intended as a workspace for writing notes or ideas during the 'Ouverture' (Introduction) phase. The grid consists of approximately 17 horizontal rows and 100 vertical columns of dots.



Funded by  
the European Union